

Graani

suoramyyntin digityökalut tuottajille



Graani



Ratkaisu tuottajalle

Graani ei ole uusi myyntialusta! Graani on tuottajien kehittämä suoramyyntin työkalu puhelimesta. Graanilla suoramyynti ja -markkinointi sujuvat helposti sieltä, missä olet.

Graani automatisoi ja tehostaa suoramyyntiä mm. tilausten vastaanottamiseen, markkinointiin ja raportointiin liittyen. Tutustu ja ota käyttöön tästä!



Graani

Ratkaisu kuluttajalle

Graani tuo suoraan tuottajalta ostamisen helppoutta.

Graani helpottaa tuottajien löytämistä, oston ajoitusta, noutojen muistamista sekä viestintää tuottajan kanssa. Ostokuitit ja -tiedot säilyvät tallessa vaivatta. Myöhemmin tuotteiden ”jonottaminen”, arviointi, palautteenanto ja reklamaatiot sujuvat myös helposti.





Graani ei ole...

1. Markkinapaikka, jossa useat tuottajat myyvät tuotteitaan.
2. Välittäjä, joka kokoaa yhteen ja välittää tuottajien satoa.
3. Logistiikan toimittaja.



Graani



Graani on...

1. Mobiili suoramyymntisovellus, jolla tuottaja toteuttaa ja johtaa suoramyyntiä.
2. Sovellus, jolla tuottaja myy ja markkinoi vapaasti paikasta ja kanavasta riippumatta.
3. Sovellus, jossa on kaikki tarvittava, mutta ei mitään ylimääräistä: verkkokauppa, myyntiyhteenvedot, asiakasrekisteri, markkinointityökalut sekä raportointi.



Graani

Graani

Graanin tarina





Graani syntyi ajatuksesta lisätä kotitilan kannattavuutta

Graanissa yhdistyvät perheeni 100 vuoden kokemus suoramyyntistä ja digitalisaation tuomat mahdollisuudet. Edellisten yhdistelmästä kehitimme tuotteen, joka mullistaa tuottajalle ja ostajalle suoramyyntin sujuvuuden ja helppouden.



Graani



Jotta tietää, miten tähän on tultu, on palattava juurille.

Tarina Suomen ensimmäisinä ammattimansikanviljelijöinä alkoi Olga-mummin käsissä yli 100 vuotta sitten. Olga oli suoramyyntin mestari ja kävi kauppaan Viipurista Helsinkiin. Äitini Anja jatkoi perheen menestystarinaa ja laajensi toimintaa Ruusulan tilalle Laukaan Kuusisaareen. Oma emännyyteni alkoi sukupolvenvaihdoksella vuonna 2001. Tuottajan haasteet kävivät heti tutuiksi: hinnat ostajan käsissä, raskas ja vaikeasti ennustettava työ sekä hinnoittelun ja myynnin tuska. Päätin kääntää haasteet voitoksi – siitä syntyi Graani!

Pitkän linjan tuottajina me Graanissa tunnemme suoramyyntin haasteet ja sen, miten näitä haasteita ratkaistaan. Siksi kehitimme Graanin – sovelluksen, joka tekee suoramyyntistä tehokasta, ennustettavaa ja helppoa, jotta tuottaminen ja suoramyynti kannattavat jatkossakin.

Vaikka Graanin syntytarina alkaa 20 vuoden takaa, tiedän, että tämä on vasta alkua. Jo nyt katson innostuneena ja ylpeänä Graanin kehitystä ja palautetta, jota se käyttäjiltään kerää. Me Graanissa uudistamme tapaa, jolla tuottaja ja asiakas kohtaavat ja käyvät kauppa. Tervetuloa mukaan!



Maarit Rockenfeller,
Graanin perustaja

Graani

Graanin ominaisuudet



Ominaisuudet - tuottajan Graani



Oma verkkokauppa

Esittele tuotteesi tyylikkäästi ja helposti omassa verkkokaupassa. Rakenna helposti tehokkaita digitaalisia ostopolkuja somesta, REKO:sta tai muista digikanavista. Ota vastaan tilauksia automaattisesti ja hallitse myyntejä helposti. Vähennä turhaa työtä ja sähköisiä myyntiin liittyen sekä helpota asiakkaan ostamista.

Reaaliaikaiset myyntiyhteenvedot

Sinulla on myynnin langat käsissä reaaliaikaisesti. Myyntipistekohtainen ja totaalimyyntien yhteenvedot antavat kuvan myynneistä valitsemallesi ajalle napin painalluksella. Tiedät, missä myynti menee määrissä ja euroissa. Datalla johdat myyntiä, tuotantoa tai sadonkorjuuta tehokkaasti. Tärkeät myynnin luvut helposti ja reaaliaikaisesti yhdessä paikassa. Lisää läpinäkyvyyttä, johdettavuutta ja tulosta.

Raportointi

Raportoitavat myynnin tiedot ovat tallessa ja helposti löydettävissä yhdestä paikasta. Hoida ikävät raportoinnin rutiinit tehokkaasti ja vaivattomasti. Vähemmän raportoinnin tuskaa, lippulappua ja etsimistä.

Asiakasrekisteri (tulossa)

Automaattinen asiakasrekisteri kerää asiakastiedot puolestasi. Asiakkaiden profilointi auttaa osuvan suoramarkkinoinnin toteuttamisessa. Osuvasti kohdistettu markkinointi on tehokasta ja auttaa asiakasta ostamaan oikea-aikaisesti. Sinä ja asiakas voitate. Lisää markkinoinnin ja myynnin tehoa sekä asiakastytyvyyttä.

Markkinoinnin työkalut (tulossa)

Suora kontakti asiakkaaseen mahdollistaa, että muutamalla napin painalluksella markkinoit ajankohtaiset tuotteet kohdistetusti, nopeasti, kustannustehokkaasti sekä oikea-aikaisesti. Digitaalinen ostopolku syntyy Graanissa helposti, joka tekee Sinulle myymisestä ja asiakkaalle ostamisesta helpompaa.

Nopea asiakaspalaute (tulossa)

Tiedä heti mitä asiakkaat ajattelevat ja varmista tyytyväisyys. Kehitä toimintaasi palautteiden avulla. Mittaa onnistumista, reagoi ajoissa ja johda tiedolla. Käsittele reklamaatiot ja palautteet hallitusti ja prosessin mukaisesti yhdessä paikassa. Prosessi auttaa hoitamaan ikävätkin palautteet helposti ja pitämään tiedot tallessa.



Miksi tuottaja valitsee Graanin?

1 Jätä suoramyynnin rutiinit Graanille – ja säästä aikaasi

Vapauta aikaasi myynnin rutiineista, jotka Graani hoitaa puolestasi. Vähemmän toimistotunteja ja puhelimeen vastaamista – ja sinulla jää aikaa oleelliseen.

2 Helppo käyttää missä tahansa, milloin tahansa

Helppokäyttöinen suoramyynnin ratkaisu puhelimesi. Käyttöönotto vie vain 20 minuuttia! Myy sieltä, missä olet – pellolta, veneestä tai metsästä.

3 Myy tuotteet ennakkoon ja luo varmuutta arkeen

Myy tuotteet ennakkoon ja vähennä myynnin riskiä ja sählinkiä. Hallitse hintaa, laatua ja hävikkiä tehokkaasti ja pidät tilaukset helposti tallessa.

4 Vähemmän stressiä, parempi kannattavuus

Graanilla suoramyynnin teho, ennakointi ja johtaminen paranevat. Ja samalla Sinä teet enemmän tulosta, varmemmin ja vähemmällä vaivalla.

5 Yhdeltä tuottajalta toiselle – juuri sitä mitä tarvitset

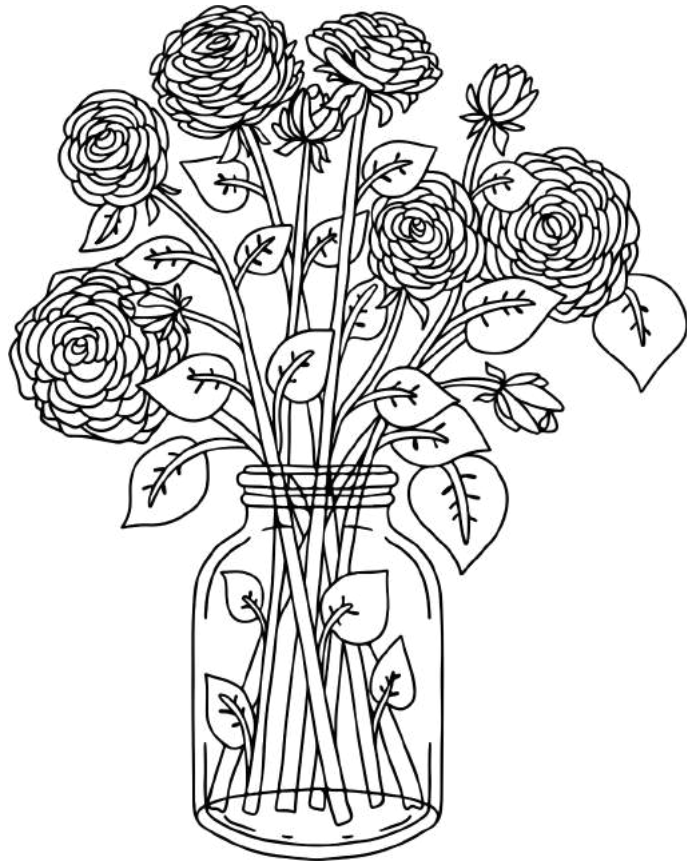
Me ymmärrämme tuottajan arjen haasteet, koska Graani on tuottajien kehittämä. Graanissa on olennainen, eikä mitään ylimääräistä. Ei myyntialusta, vaan tuottajien tarpeisiin räätälöity sovellus.

6 Kaikki data yhdessä paikassa reaaliaikaisesti

Löydät myyntitiedot euroissa ja määrissä reaaliaikaisesti, jotta tiedät missä mennään. Graani arkistoi tiedot, josta löydät ne kirjanpitoa varten.



Graani



Graani tuo...

1. **helppoutta**, koska se tekee myynnin työtä puolestasi.
2. **nopeutta**, koska muutamalla klikkauksella myyt sieltä missä olet.
3. **tehoa**, koska tunnet asiakkaasi ja tavoitat heidät hetkessä.
4. **kannattavuutta**, koska myyt tuotteesi varmemmin.
5. **keveyttä**, koska turha työ vähenee.
6. **vapautta**, koska myyt ja johdat myyntiä sieltä siellä missä olet.
7. **varmuutta**, koska myynnin langat ovat omissa käsissä.
8. **mielenrauhaa**, koska myynnin ennustettavuus paranee.
9. **motivaatiota**, koska saat kiitoksen tekemästasi työstä.
10. **ennen kaikkea yhteyden tuottajan ja asiakkaan välille!**



Graani

Graani on edullinen!

Graanin veloitus on toistaiseksi jatkuvan pilottikäytön ajan 1 % Graanin kautta kulkeneesta liikevaihdosta. Ei kiinteitä kuluja. Maksat vain toteutuneesta myynnistä.

Lanseerauksen jälkeen veloitus on 1 - 6 % Graanin kautta kulkeneesta liikevaihdosta. Lopullinen hinnoittelu päätetään pilottikäyttäjien antama palaute huomioiden.



Graani

**Tervetuloa
mukaan!**

< >



Kutsu yrityksellesi!

Kutsun Sinut ja yrityksesi mukaan testaamaan Graania ja hyötymään sen käytöstä ensimmäisten joukossa. Olemme valinneet yrityksesi alueesi asiantuntijoiden kanssa monien joukosta. Otan yhteyttä Sinuun lähipäivinä.

A handwritten signature in orange ink that reads "Maarit Rockenfeller". The signature is fluid and cursive.

Maarit Rockenfeller
Graanin perustaja

Yhteys

Maarit Rockenfeller,

Perustaja

maarit@graani.fi

+358 400 241 700

